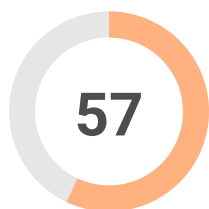


ADEQUAÇÃO: VENDAS - CAÇADOR

Este índice de adequação foi obtido a partir da análise do potencial de Ana Exemplo nas competências mais críticas para a respectiva função em comparação com o grupo normativo Caliper, que é uma amostra representativa de trabalhadores.



De forma geral, Ana Exemplo demonstra bom potencial para a função de Vendedor, mas pode experimentar alguns desafios para ser bem sucedido(a) em seu desempenho, os quais talvez queira considerar ao tomar uma decisão final.

COMPETÊNCIAS

CRÍTICAS



Influência e Persuasão

Persuadir os outros a agir de uma certa maneira ou aceitar um ponto de vista provavelmente virá naturalmente para essa pessoa. Ela provavelmente sentirá uma sensação de satisfação quando outras pessoas aceitarem sugestões ou ideias.



Motivação para a Realização e Perseverança

Essa pessoa parece bastante orientada para as metas e disposta a se esforçar para alcançar objetivos. No entanto, ela pode se beneficiar de encorajamento ou suporte para almejar mais alto e encontrar um caminho através dos obstáculos mais difíceis.

IMPORTANTES



Formação de Relacionamentos

Essa pessoa pode ser suficientemente amigável e atenciosa em suas interações. No entanto, ela pode não estar consistentemente motivada para estabelecer ou gerenciar relacionamentos profissionais de longo prazo.



Iniciativa

Às vezes, essa pessoa pode estar inclinada a agir para atingir metas. No entanto, em situações novas ou críticas, elas podem aguardar permissão antes de seguir em frente.

APOIADORAS



Compostura e Resiliência

Lidar com adversidades, pressões e situações estressantes é provavelmente uma força natural para essa pessoa. Ela parece capaz de manter a calma e ajustar efetivamente seu plano de ação quando necessário.



Escuta Ativa

Essa pessoa pode ouvir os outros e coletar informações de forma eficaz quando o assunto lhe interessa. No entanto, ela pode ficar aquém desta área em tópicos que ela acha menos importantes.

SOBRE ESTE RELATÓRIO E SEU MODELO

Para saber mais sobre como interpretar, entender e aplicar as informações contidas neste relatório, convidamos você a visitar a [página do Caliper Essentials Quick View](#). Se você tiver outras dúvidas sobre este relatório ou sobre como aplicar esses resultados, sinta-se à vontade para entrar em contato diretamente com sua Equipe de Atendimento da Caliper ou ligue para Tel. 55 (41) 3075-3400.